



# Certificat de compétences

N° 1017017563377

## Simon DECHAUD



Le 19 juin 2017

### Digital Business

- Comprendre et adopter la nouvelle posture de commercial à l'ère du digital
- Maîtriser les évolutions de la phase d'acquisition de leads
- Identifier les méthodes, outils et parties prenantes pour qualifier les leads
- Savoir parvenir au closing et prendre du recul sur le process d'une équipe commerciale



**Sylvain Tillon**  
Expert

**Pierre Monclos**  
Directeur  
pédagogique

Lien unique :  
<https://unow.fr/certificats/1017017563377>