

## Certificat de compétences

N° 235223948345355520

## Matthieu Le Mentec



Le 21 décembre 2020

## Social Selling BtoB

- Générer du business grâce à une approche de Social Selling très poussée sur LinkedIn (ventes additionnelles, croisées, etc)
- Conquérir de nouveaux clients en publiant des contenus engageants et en construisant son influence sur LinkedIn
- Optimiser son profil pour sortir du lot, développer un réseau fertile et se positionner stratégiquement auprès de ses prospects et clients
- Devenir un as du Social Selling pour resserrer le lien avec ses clients, garantir leur fidélité



Pierre Monclos Directeur pédagogique

A A A

Lien unique:

https://unow.fr/certificats/235223948345355520

