



Certificat de compétences

N° 401824485282345462

BAPTISTE VITTON-MEA



Le 9 mars 2022

Savoir négocier au quotidien

- Argumenter et répondre aux objections
- Dépasser les blocages pour obtenir un accord et pérenniser la relation
- Déployer sa stratégie et entamer la négociation avec un comportement adapté
- Identifier son profil de négociateur et s'adapter à celui de son interlocuteur
- Savoir préparer sa négociation à travers la mise en place d'une stratégie gagnant-gagnant



Maxime Hermet
Expert

Pierre Monclos
Directeur
pédagogique

Lien unique :
<https://unow.fr/certificats/401824485282345462>

Unow.fr
Organisme de formation n° 11 75 53265 75

