



# Certificat de compétences

N° 404924497969428515

## VIRGINIE HAUSSMANN



Le 10 octobre 2022

### Social Selling BtoB

- Conquérir de nouveaux clients en publiant des contenus engageants et en construisant son influence sur LinkedIn
- Devenir un as du Social Selling pour resserrer le lien avec ses clients, garantir leur fidélité
- Générer du business grâce à une approche de Social Selling très poussée sur LinkedIn (ventes additionnelles, croisées, etc)
- Optimiser son profil pour sortir du lot, développer un réseau fertile et se positionner stratégiquement auprès de ses prospects et clients



**Antoine Jambart**  
Expert

**Pierre Monclos**  
Directeur  
pédagogique

Lien unique :  
<https://unow.fr/certificats/404924497969428515>