



Certificat de compétences

N° 448924541882232790

AGATHE LEMONON



Le 6 mars 2023

Techniques de vente BtoB

- Apprendre méthodiquement à optimiser les étapes du processus de vente
- Comprendre la différence entre « vendre » et « donner envie d'acheter »
- Convaincre, négocier et gérer ses émotions et celles du client
- Fidéliser ses clients sur le long terme
- Savoir prospecter pour obtenir des rendez-vous qualifiés



Thierry Laborde
Expert

Pierre Monclos
Directeur
pédagogique

Lien unique :
<https://unow.fr/certificats/448924541882232790>