

## Certificat de compétences

N° 448924541882232790

## **AGATHE LEMONON**



Le 6 mars 2023

## Techniques de vente BtoB

- Apprendre méthodiquement à optimiser les étapes du processus de vente
- Comprendre la différence entre « vendre » et « donner envie d'acheter »
- Convaincre, négocier et gérer ses émotions et celles du client
- Fidéliser ses clients sur le long terme
- Savoir prospecter pour obtenir des rendez-vous qualifiés

Certifice Competence Certifice Certific

Thierry Laborde
Expert

Pierre Monclos Directeur pédagogique

Lien unique:

https://unow.fr/certificats/448924541882232790

