



Certificat de compétences

N° 456524592995223371

Lionel LONG



Le 15 février 2024

LIVE - Optimiser sa prospection et gagner de nouveaux clients

- Engager les bons prospects et obtenir des rendez-vous qualifiés en s'appuyant sur le social selling
- Renforcer sa capacité d'écoute et de questionnement pour cibler précisément les besoins et enjeux du prospect
- Augmenter son taux de conversion en générant de la confiance et de l'intérêt chez son prospect
- Valoriser les bénéfices de son offre pour un discours plus concret pour ses prospects



Catherine Charlin
Expert

Léna Leparoux
Directrice
pédagogique

Lien unique :
<https://unow.fr/certificats/456524592995223371>