Certificat de compétences

N° 546224751454626151

ERIC CLAUSS

Le 27 juin 2025

Savoir négocier au quotidien

- Savoir préparer sa négociation à travers la mise en place d'une stratégiegagnant-gagnant
- Identifier son profil de négociateur et s'adapter à celui de son interlocuteur
- Déployer sa stratégie et entamer la négociation avec un comportement adapté
- Argumenter et répondre aux objections

Maxime Hermet
Expert

Léna Leparoux
Directrice pédagogique

Lien unique :
https://unow.fr/certificats/546224751454626151

Unow

Unow.fr
Organisme de formation n° 11 75 53265 75